

Костаков М.В.

*Научный руководитель: к.э.н., доцент Л.В. Майорова
Муромский институт (филиал) федерального государственного образовательного
учреждения высшего образования «Владимирский государственный университет име-
ни Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
602264, г. Муром, Владимирская обл., ул. Орловская, 23
E-mail: kostakov_mmm@mail.ru*

Совершенствование системы управления и контроля расчетов с дебиторами и кредиторами

Распространенным явлением в деятельности предприятий и организаций является предоставление отсрочки платежа за поставку продукции, оказание услуг или выполнение работ. Это приводит к формированию дебиторской задолженности у поставщика или исполнителя и кредиторской задолженности у потребителя или заказчика.

Дебиторская задолженность представляет собой денежные средства, поступление которых ожидается в течение определенного времени. На ее размер влияют следующие факторы [2]:

- масштаб деятельности предприятия, определяющий объем поступлений и платежей и, как следствие, возможность предоставления отсрочки платежа;
- финансовое состояние предприятия в анализируемом периоде;
- сложившиеся деловые связи и система работы с партнерами.

Очень эффективным может стать внедрение системы контроля дебиторской и кредиторской задолженности в рамках системы внутреннего контроля. Обязательным условием внедрения такой системы является бухгалтерский учет задолженности на конкретную дату с ее своевременной инвентаризацией.

Внедрение системы контроля дебиторской и кредиторской задолженности требует выполнения следующих условий [1]:

- наличие у персонала, занимающегося управлением дебиторской и кредиторской задолженностью, специальных знаний и навыков в области экономики, налогов и финансового менеджмента;
- разработка формы договора с покупателями и потребителями услуг, предусматривающей специальные условия, определяющие порядок его исполнения, в том числе порядок взаиморасчетов;
- оценка кредитоспособности контрагента на основе сбора и анализа кредитной информации из различных внутренних и внешних источников и информации банка потенциального партнера;
- оптимизация процесса реализации продукции (работ, услуг), в том числе определение наиболее благоприятного срока расчетов с контрагентами;
- определение предельной суммы возможных сделок с целью максимизации прибыли и минимизации сомнительных долгов;
- взыскание долгов с дебиторов и своевременное проведение взаиморасчетов в погашение обязательств перед кредиторами;
- своевременная инвентаризация расчетов и обязательств с последующей выверкой взаиморасчетов с дебиторами и кредиторами;
- получение необходимой информации о контрагенте из официально публикуемой бухгалтерской отчетности;
- прогнозирование финансовой устойчивости партнера;
- применение скидок при досрочной оплате покупателем своих обязательств.

Таким образом, система управления дебиторской и кредиторской задолженностью представляет собой сложную многокомпонентную систему, направленную на ускорение погашения дебиторами своих обязательств. Эффективное функционирование данной системы способствует ускорению оборачиваемости средств в расчетах, позволяя предприятию своевременно погашать обязательства перед кредиторами.

Литература

1. Найдёнова Р.И. Финансовый менеджмент: учебное пособие / Р.И. Найдёнова, А.Ф. Виноходова, А.И. Найдёнов. - М.: КНОРУС, 2017. - 208 с.
2. Финансовый менеджмент : учебник / В.Ю. Барашьян, В.Д. Бджола, О.Г. Журавлева [и др.]; под ред. В.С. Золотарева, В.Ю. Барашьян. — Москва : КНОРУС, 2017. - 520 с. - (Бакалавриат).