

Милюкова Н.С.

*Научный руководитель: д-р техн. наук, доцент Л.И. Шулятьева  
Муромский институт (филиал) федерального государственного образовательного  
учреждения высшего образования «Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»  
602264, г. Муром, Владимирская обл., ул. Орловская, 23  
E-mail: 1997natasha@list.ru*

### **Основные направления формирования оптимальной структуры капитала организации (на примере ООО «Чистая сила»)**

Стабильная деятельность предприятий базируется на эффективном управлении финансовыми ресурсами. Однако многие российские предприятия сталкиваются с проблемой выбора оптимальных источников финансирования. Так, предприятия, располагающие значительной долей заемных средств в структуре капитала, имеют более высокий потенциал и возможность прироста рентабельности собственного капитала, но при этом они теряют финансовую устойчивость [4]. Предприятия же, использующие только собственные средства, имеют наивысшую финансовую устойчивость, но возможности прироста прибыли у них ограничены.

Одним из направлений совершенствования процесса управления финансовыми ресурсами является оптимизация структуры капитала предприятия с помощью приемов финансового менеджмента [2].

Рассмотрим структуру капитала ООО «Чистая сила». Основным направлением в деятельности ООО «Чистая сила» является предоставление клининговых услуг – профессиональной уборке помещений всех типов. Клиентами организации являются магазины: «Магнит», «Пятерочка», «Остин», «Спортмастер», Завод ЗАО «Муром», «РесоГарантия» и др.

Таблица 1 – Анализ структуры источников капитала ООО «Чистая сила» в 2016-18 гг.

Источник капитала	Сумма, тыс. руб.			Изменение, тыс. руб.	
	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.
Собственный капитал	92,62	90,79	85,16	-1,83	-5,63
Заемный капитал	7,38	9,21	14,84	1,83	5,63
Итого	100	100	100	0	0

Из приведенной таблицы 1 видно, что в структуре капитала ООО «Чистая сила» наибольший вес имеет собственный капитал, составляя 92,62% на конец 2016 года, 90,79% на конец 2017 года и 85,16% на конец 2018 года.

Соответственно, заемный капитал занимает 7,38% на конец 2016 года, 9,21% на конец 2017 года 14,84% на конец 2018 года.

За анализируемый период сумма собственного капитала снижается – на 3386 тыс. руб. или 28,35% в 2017 году и на 3134 тыс. руб. или на 36,62% в 2018 году. Заемный капитал, в свою очередь, снижается на 84 тыс. руб. или 8,82% в 2017 году и растет на 77 тыс. руб. или 8,87% в 2018 году.

Таблица 2 – Анализ эффективности заемного капитала ООО «Чистая сила» за 2016-18 гг.

Показатель	Год			Изменение	
	2016	2017	2018	в 2017 г.	в 2018 г.
1 Чистая прибыль, тыс. руб.	-2364	-2365	-2059	-1	306
2 Налоги на прибыль, тыс. руб.	80	109	60	29	-49
3 Уровень налогообложения, %	20	20	20	0	0
4 Среднегодовая сумма активов, тыс. руб.	14628	11160	7931,5	-3468	-3228,5
5 Собственный капитал, тыс. руб.	13673,5	10250	6990	-3423,5	-3260
6 Заемный капитал, тыс. руб.	954,5	910	941,5	-44,5	31,5
7 Финансовые издержки, тыс. руб. (стр.	0	0	0	0	0

2330 ф. №2)					
8 Плечо финансового рычага (отношение заемного капитала к собственному)	14,33	11,26	7,42	-3,06	-3,84
9 Рентабельность совокупного капитала, % (стр. 1 / стр. 4 *100%)	-16,16	-21,19	-25,96	-5,03	-4,77
10 Средневзвешенная цена земных ресурсов, % (стр. 7 / стр. 6 *100%)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
11 Эффект финансового рычага, % (стр. 9 - стр.10)*(1- стр.3/100)*стр.8	-185,21	-190,96	-154,19	-5,75	36,77

Из данных таблицы 2 можно сделать вывод, что эффект финансового рычага снижается в 2017 году на 5,75%, а в 2018 году растет на 36,77%. Отрицательное значение эффекта финансового рычага показывает, что рентабельность собственного капитала за счет привлечения заемных средств уменьшилась на 185,21% в 2016 году, на 190,96% в 2017 году и на 154,19% в 2018 году.

Проведенный анализ показал, что ООО «Чистая сила» необходимо наращивать заемные средства. Для этого можно предложить использование следующих видов заемного капитала:

- франчайзинг (возмездная передача права использования готовой бизнес-модели стороннему субъекту);
- фандрайзинг (привлечение сторонних ресурсов в некоммерческий сектор);
- краудфандинг (добровольное консолидированное объединение финансовых ресурсов экономических субъектов для поддержания целей третьей стороны);
- секьютизация (преобразование неликвидных активов в ценные бумаги);
- селенг (передача собственником права пользования имуществом за определенную плату и на возвратной основе по первому требованию владельца).

Наращение заемного капитала позволит ООО «Чистая сила» оптимизировать структуру капитала, что, в свою очередь, поспособствует росту прибыли, рыночной стоимости предприятия, повысит финансовую устойчивость и платежеспособность организации.

### Литература

1. Екимова К.В. Финансовый менеджмент: учебник для СПО / К.В. Екимова, И.П. Савельева, К.В. Кардапольцев. – Люберцы: Юрайт, 2016.
2. Зайков В.П. Финансовый менеджмент: теория, стратегия, организация: учеб. пособие. – М.: Вузовская книга, 2016.
3. Карасева И.М. Финансовый менеджмент: учеб. пособие. – М.: Омега-Л, 2016.
4. Ковалев В.В. Финансовый менеджмент в вопросах и ответах: учеб. пособие. – М.: Проспект, 2015.
5. Макарова А.В., Бузинова Е.Н. Оптимизация структуры собственного капитала предприятия // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 8.
6. Максимова Ю.Б. Формирование оптимальной структуры капитала как фактор обеспечения финансовой устойчивости компании // Молодой ученый. 2015. №1.
7. Присяжная Р.И. Формирование оптимальной структуры капитала инновационных предприятий // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2016. № 2.