

Колышевская М.В.

*Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент Ю. Е. Галкина  
Муромский институт (филиал) федерального государственного образовательного  
учреждения высшего образования «Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»  
602264, г. Муром, Владимирская обл., ул. Орловская, 23  
E-mail: mari.kol71@mail.ru*

### **Пути повышения финансовых результатов предприятия**

В связи с повышением конкуренции на рынке возникает потребность в организации комплексной системы управления финансовыми результатами для более эффективной деятельности предприятий.

Управление финансовой эффективностью состоит из ряда действий, связанных с планированием, распределением и использованием финансовых результатов компании. [1]

Задача управления финансовыми результатами – вовремя обнаружить и исключить слабые стороны в формировании организации, а также создавать запасы для повышения финансового состояния организации и обеспечения финансовой устойчивости деятельности. [3]

Основная цель управления финансовыми результатами предприятия – увеличение экономической выгоды владельцев организации сейчас и в будущем. Четко сформулированная главная цель должна осуществлять одновременно согласование интересов собственников с интересами правительства и работников организации. Чтобы достичь основную цель система управления финансовыми результатами решает следующие вопросы:

1. Максимизация размера дохода, соответствующий ресурсному потенциалу организации и рыночным условиям. Данная задача осуществляется с помощью улучшения запасов предприятия и повышения эффективности их использования. В данной задаче присутствуют ограничения, так как это оптимизационная задача. Они выступают в качестве максимально возможном уровне использования ресурсного потенциала, и сложившейся конъюнктуры товарного и финансового рынков.

2. Достижение наилучших соотношений между прибыльностью деятельности организации и приемлемым уровнем риска. Увеличение одного показателя ведет за собой пропорциональное увеличение другого показателя, это говорит о том, что между уровнем прибыли и уровнем риска существует сильная прямая связь. Допустимый уровень определяется с помощью итогов исследования отношения руководства организации к хозяйственным рискам. Формирует агрессивную, умеренную или консервативную политику при реализации определенных видов бизнеса или бизнес-операций, характерных для организации. Исходя из этого уровня риска, соответствующий уровень прибыли должен быть максимизирован в процессе управления финансовой эффективностью организации.

3. Сохранение максимального уровня качества финансовых результатов предприятия. Прежде всего, при подготовке финансовых результатов организации необходимо выявить и реализовать резервы их увеличения за счет текущей и инвестиционной деятельности, которые составляют основу будущего развития организации. С точки зрения эффективности работы организации особое внимание необходимо уделять обеспечению роста экономических результатов, увеличению объемов производства и расширению ассортимента в пользу наиболее перспективных видов продукции.

4. Обеспечение владельцами организаций максимальных требований к окупаемости инвестиций. Уровень доходности инвестированного капитала не должен быть ниже средней доходности на финансовом рынке и должен компенсировать высокий предпринимательский риск, связанный с областью деятельности организации, а также убытки от инфляции.

5. Создание необходимой нормы финансовых ресурсов с помощью прибыли в соответствии с целями развития организации в будущих периодах. Так как финансовый результат является основным внутренним источником формирования финансовых ресурсов предприятия, величина доходов, определяет возможность организации фондов производственного развития, резервного

и других специальных фондов, обеспечивающих будущее развитие организации. Прибыль занимает основную роль в самофинансировании развития предприятия.

6. Поддержка постоянного роста рыночной стоимости предприятия. Эта задача направлена на улучшение благосостояния собственников организации в будущих периодах. Темп роста рыночной стоимости предприятия во много определяется уровнем капитализации прибыли, полученной фирмой в текущем периоде. Каждое отдельно взятое предприятие обязано самостоятельно сформировать систему оценки и показателей распределения доходов на основании условий и задач собственной работы и на капитализируемую и потребляемую ее части.

7. Увеличение эффективности содействия работников в организации и распределении финансовых результатов предприятия. Участие работников в таких программах способствует мотивации рабочего персонала на увеличение их трудового вклада в развитие финансовых результатов, а также предоставляет требующийся уровень их социальной защиты.

Все вышеперечисленные задачи управления финансовыми результатами предприятия тесно связаны между собой, но некоторые из них являются разнонаправленными: в частности, увеличение уровня прибыли при уменьшении уровня риска; обеспечение высокого уровня удовлетворения интересов собственников предприятия и его персонала; обеспечение достаточного размера прибыли, направляемой на прирост активов и на потребление. По этой причине в системе управления финансовыми результатами организации конкретные задачи должны быть оптимизированы между собой.

#### **Литература**

1. Гаврилова А. Н., Сысоева Е. Ф., Барабанов А. И. [и др.] Финансовый менеджмент. 6-е изд., стер. М.: Кнорус, 2015.
2. Большаков С.В. Финансы предприятия: теория и практика. Учебник. – М.: Книжный мир, 2015.
3. Аксенов Е.П. Финансовый менеджмент: закономерности, этапы развития // Финансовый менеджмент, 2014.